

# LAW FIRM STRATEGIES FOR THE 21ST CENTURY

## LAW FIRM STRATEGIES FOR THE 21ST CENTURY



Dieses Buch fasst Beiträge von weltweit tätigen Praktikern und Spezialisten zusammen, in einer einmaligen Edition. Auf Basis der neuesten Forschung zu Professional Service Firms und unter Einbezug führender Wissenschaftler, schafft dieses Buch erstmalig den Bogen von der Theorie zur Praxis.

Autor: Christoph H. Vaagt  
Erscheinungstermin: Dezember 2013

Christoph H. Vaagt editierte im Auftrag der Law Firm Management Section der Inter Bar Association (IBA), dieses Buch über Kanzleistategien. Dieses Buch fasst Beiträge von weltweit tätigen Praktikern und Spezialisten zusammen, in einer einmaligen Edition. Auf Basis der neuesten Forschung zu Professional Service Firms und unter Einbezug führender Wissenschaftler, schafft dieses Buch erstmalig den Bogen von der Theorie zur Praxis. Basierend auf dem Theoriemodell der markt- und ressourcenseitigen Strategiedimensionen werden zu jedem Teil wichtige Elemente, die das Geschäftsmodell der Kanzlei der Zukunft betreffen, ausführlich besprochen.

[Zurück zur Übersicht](#)

[Bestellmöglichkeit](#)

## Veröffentlichungen

- [Becksche's Formularbuch für die Anwaltskanzlei](#)
- [Becksche's Formularbuch für die Rechtsabteilung](#)
- [Der](#)

- [Kanzleimarkt in Deutschland](#)
- [Partner Remuneration in Law Firms](#)
- [Business Development \(for Law Firms\)](#)
- [General Counsel in the 21st Century](#)
- [Law Firm Strategies for the 21st Century](#)
- [Erfolgreiche Strategien von Wirtschaftskanzleien](#)
- [Studie zum Personalmanagement von Anwaltskanzleien](#)
- [Weltweite Studie zur Praxis der Gewinnverteilungssysteme in Anwaltskanzleien](#)

## Infothek

- [Was wir tun](#)
- [Wie wir arbeiten](#)
- [Ressourcen](#)
- [Newsletter](#)

**Können wir  
behilflich sein?**

Kontaktieren Sie  
uns  
telefonisch oder v  
erwenden Sie  
unser Online-  
Formular

[Kontakt](#)