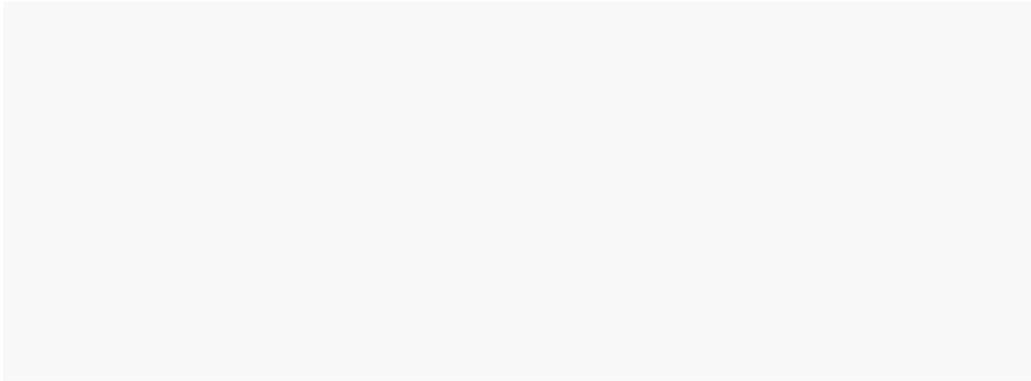


VERÖFFENTLICHUNGEN

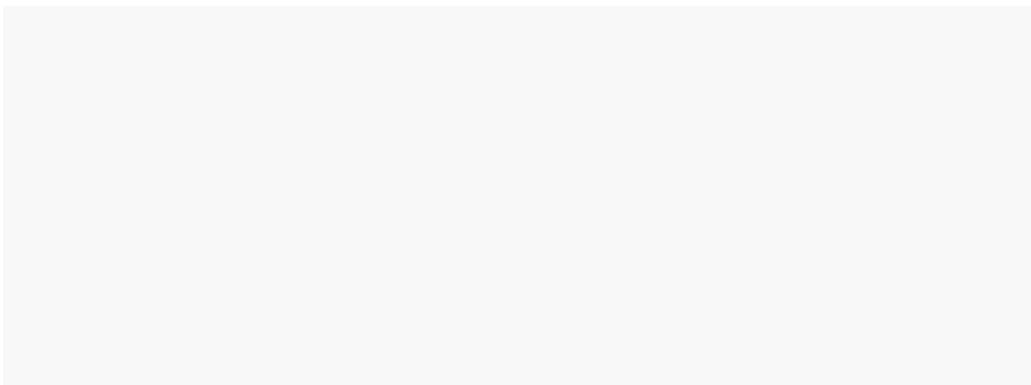
VERÖFFENTLICHUNGEN



[General Counsel in the 21st Century \(2nd Ed.\)](#)

A refreshed overview of the challenges and opportunities posed for General Counsels in the digital economy; includes contributions from E ...

[Mehr zum Buch](#)



[Unsere Marktstudie Kanzleisoftwaremarkt 2020](#)

Marktstudie Kanzleisoftwaremarkt 2020 Unsere Studie zum
Rechtsanwaltskanzleisoftwaremarkt ist auf dem Markt. Die Studie richtet sich an
Inhaber und Geschäftsführer von ...

Aktuelles

- [Alle Blog-Beiträge](#)
- [Klartext-Blog](#)
- [Pressespiegel](#)
- [Veröffentlichungen](#)
- [Veranstaltungen](#)
- [InHouse](#)
- [Neues über uns](#)

Infothek

- [Was wir tun](#)
- [Wie wir arbeiten](#)
- [Ressourcen](#)
- [Newsletter](#)

Können wir behilflich sein?

Kontaktieren Sie
uns
telefonisch oder v
erwenden Sie
unser Online-
Formular

[Kontakt](#)

[Mehr zum Buch](#)

[Firmen-Broschüre](#)

[C. H. Beck'sches Formularbuch für die Führung von Anwaltskanzleien](#)

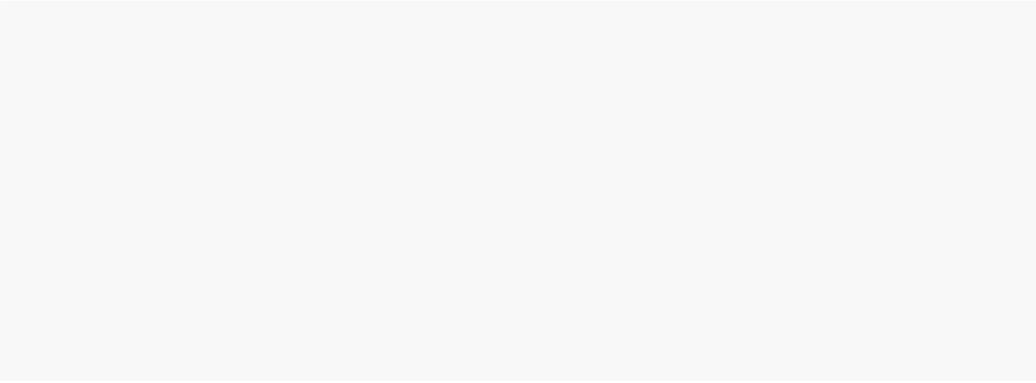
Christoph H. Vaagt hat zu diesem Formularbuch, welches alle Aspekte der Führung einer Anwaltskanzlei betrachtet, das Kapitel zum Kanzleimanagement beigetragen ...

[Mehr zum Buch](#)

[C. H. Beck'sches Formularbuch für die Rechtsabteilung](#)

Formularsammlung für Rechtsabteilungen das Management der gesamten Rechtsabteilung Herausgeber und Autoren: Christoph H. Vaagt, Wolf-Peter Groß
Erscheinungsjahr 2017 Wolf Peter Gross ...

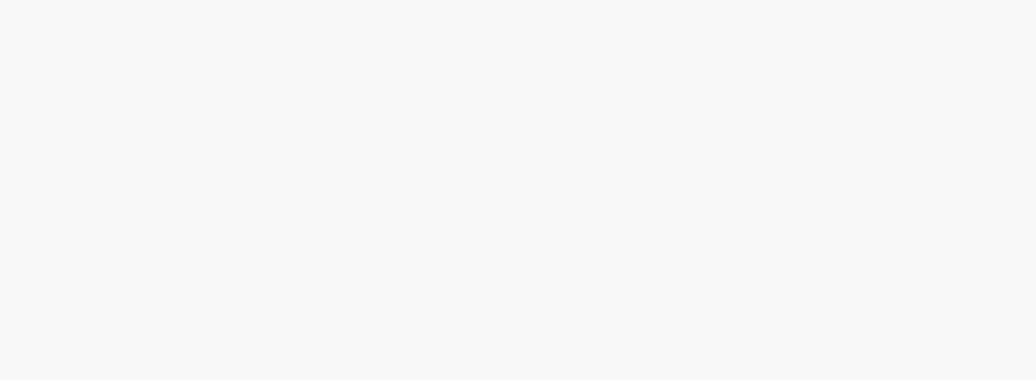
[Mehr zum Buch](#)



Der Kanzleimarkt in Deutschland

Beschreibungen der Herausforderungen für die unterschiedlichen Kanzleitypen
Autoren: Christoph H. Vaagt, Thorsten ZulaufBei diesem neuen Buch von Christoph H. Vaagt ...

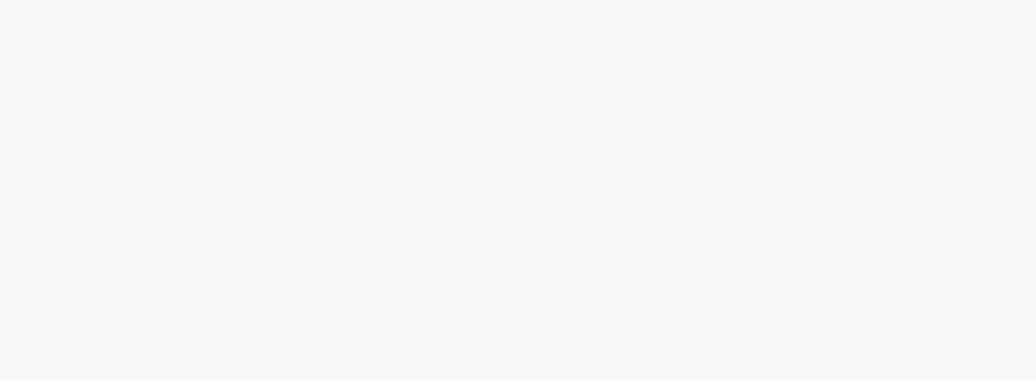
[Mehr zum Buch](#)



Partner Remuneration in Law Firms

A Guide to Forward Structures, Performance Management and Decision-Making
Autoren: Michael Roch, Polina PavlovaThis is the subject of a new IBA ...

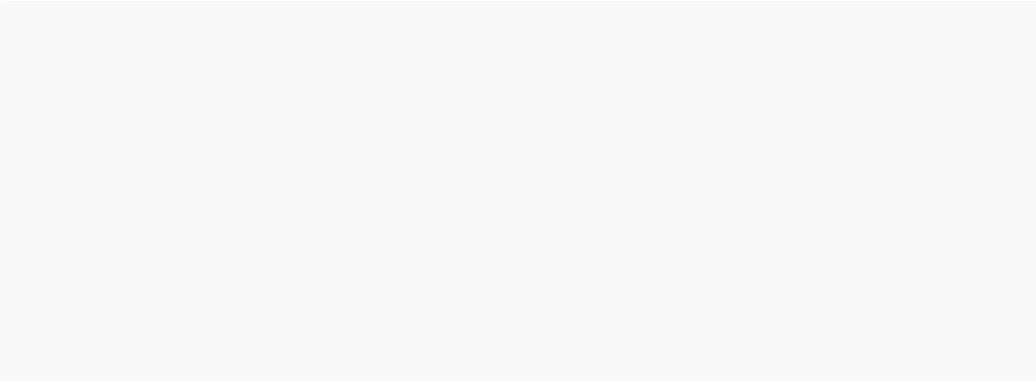
[Mehr zum Buch](#)



Business Development (for Law Firms)

In the new Book of the IBA Law Firm Management Committee, "Making the sale, Clinching the deal" edited by Stephen ...

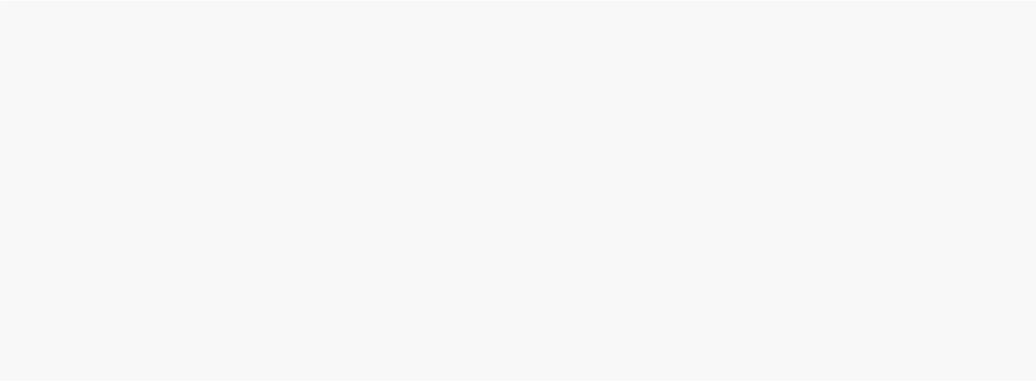
[Mehr zum Buch](#)



General Counsel in the 21st Century

Overview of the challenges and opportunities posed by the next millenium for General Counsels in a gobal economy; includes contributions ...

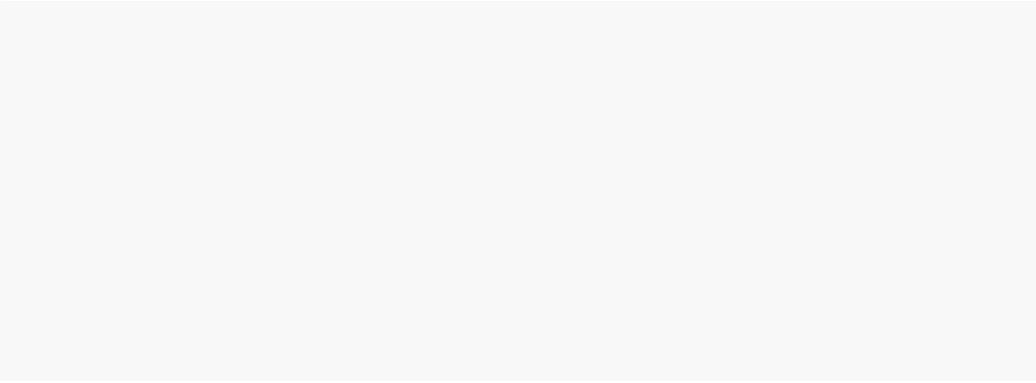
[Mehr zum Buch](#)



Law Firm Strategies for the 21st Century

Dieses Buch fasst Beiträge von weltweit tätigen Praktikern und Spezialisten zusammen, in einer einmaligen Edition. Auf Basis der neuesten Forschung ...

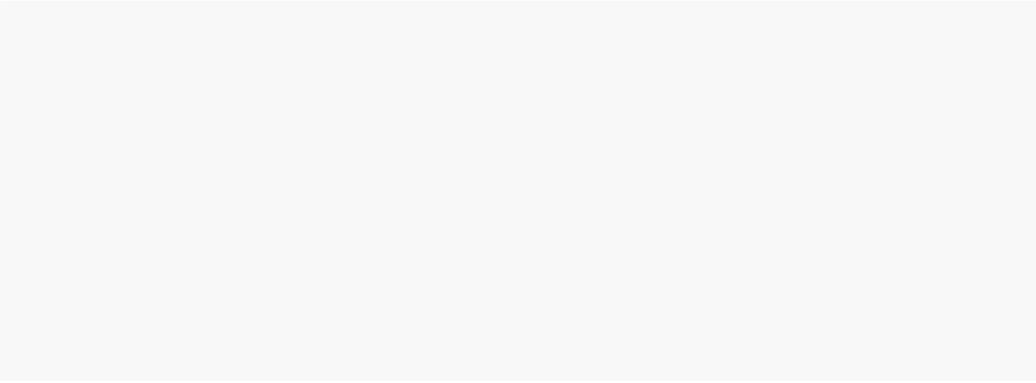
[Mehr zum Buch](#)



Erfolgreiche Strategien von Wirtschaftskanzleien

Eine Untersuchung des Marktes der Wirtschaftskanzleien in Deutschland hinsichtlich Marktsegmente, Erfolgsfaktoren und Herausforderungen Öffentlich zugängliche Zahlen wurden bis 2008 ...

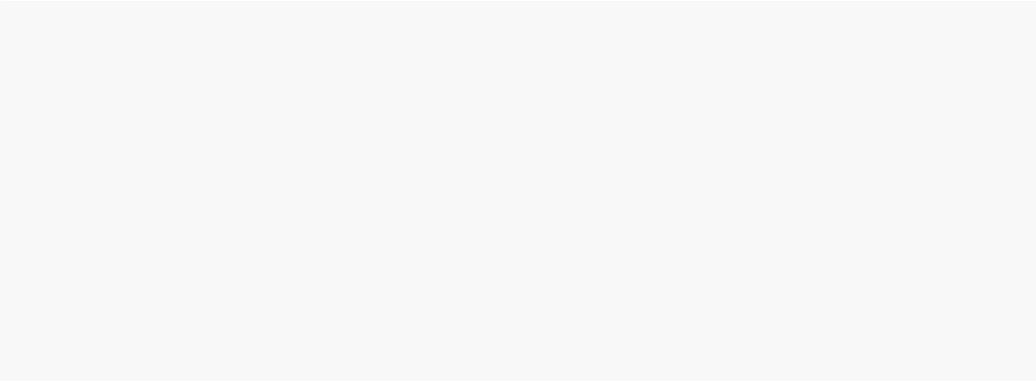
[Mehr zum Buch](#)



Studie zum Personalmanagement von Anwaltskanzleien

In Zusammenarbeit mit der European Business School und der Universität Eichstätt, Ingolstadt startete Christoph H. Vaagt - Law Firm Change ...

[Mehr zum Buch](#)



Weltweite Studie zur Praxis der Gewinnverteilungssysteme in Anwaltskanzleien

Das Ziel dieser Studie, welche im Auftrag der weltweiten Anwaltsorganisation AIJA in der Zeit vom 1. Februar bis zum 31 ...

[Mehr zum Buch](#)