DER KANZLEIMARKT IN DEUTSCHLAND

DER KANZLEIMARKT IN DEUTSCHLAND

Autoren: Christoph H. Vaagt, Thorsten Zulauf



Beschreibungen der Herausforderungen für die unterschiedlichen Kanzleitypen

Bei diesem neuen Buch von Christoph H. Vaagt und Thorsten Zulauf handelt es sich um eine aktuelle Studie der Probleme des strategischen Managements von Kanzleien in Deutschland. Ausgangspunkt ist dabei die Frage nach der Entwicklung der Kanzleien im Wettbewerb hierzulande in den vergangenen 20 Jahren, statistisch relevant vor allem der letzten sechs Jahre. Dabei werden die Gesamtmarktentwicklung in den verschiedenen Beratungssegmenten, von den 50 führenden Kanzleien in Deutschland, über mittelgroße Büros bis hin zu kleinen Büros und Einzelanwälten untersucht und typische Entwicklungen herausgearbeitet.

Die Kanzleikennzahlen im Blick!

Im Buch finden sich die Kennzahlen der Kanzleien, wie sie für ein Benchmarking notwendig sind. Jede Kanzlei kann für sich herausfinden, ob sie wirtschaftlich über- oder unterdurchschnittlich abscheidet.

Dabei wird die Gesamtmarktentwicklung in den verschiedenen Beratungssegmenten, von den 50 führenden Kanzleien in Deutschland, über mittelgroße Büros bis hin zu kleinen Büros und Einzelanwälten untersucht und typische Entwicklungen herausgearbeitet.

Vorteile auf einen Blick

- Analyse der Wettbewerbssituation für alle Kanzleitypen
- wichtige Impulse für die wirtschaftliche Ausrichtung der eigenen Kanzlei
- Spitzen-Autoren aus dem Management-Bereich

Zurück zur Übersicht

<u>Bestellmöglichkeit</u>

Veröffentlich ungen

- Becksche's
 - **Formularbuch**
 - <u>für die</u>
 - <u>Anwaltskanzlei</u>
- Becksche's
 - **Formularbuch**
 - <u>für die</u>
 - Rechtsabteilung
- Der
 - Kanzleimarkt in
 - **Deutschland**
- Partner
 - Remuneration in
 - Law Firms
- Business
 - **Development**
 - (for Law Firms)
- General Counsel
 - in the 21st
- Century
- Law Firm
 - **Strategies for**
 - the 21st
 - **Century**
- Erfolgreiche
 - Strategien von
 - Wirtschaftskanz
 - <u>leien</u>
- Studie zum
 - Personalmanage
 - ment von
 - <u>Anwaltskanzleie</u>
 - <u>n</u>
- Weltweite
 - Studie zur Praxis
 - <u>der</u>
 - Gewinnverteilun
 - gssysteme in
 - **Anwaltskanzleie**
 - <u>n</u>

Infothek

- Was wir tun
- Wie wir arbeiten
- Ressourcen
- Newsletter

Können wir behilflich sein?

Kontaktieren Sie uns telefonisch oder v erwenden Sie unser Online-Formular

<u>Kontakt</u>